



Die höchste Kunst des Recruitments

Die Besetzung von Spitzenpositionen ist seit bald 40 Jahren das Kerngeschäft von MPB Executive Search. Ob Verwaltungsrat, C-Level oder Management: Wir kennen den Markt, identifizieren die richtigen Persönlichkeiten und schaffen damit nachhaltigen Mehrwert für unsere Kundschaft. Als Schweizer Repräsentant von AltoPartners sind wir Teil eines internationalen Netzwerks mit 59 Büros in 35 Ländern. Wir begleiten den gesamten Executive-Search-Prozess, vom Briefing über Research und Direktansprache bis zur erfolgreichen Besetzung. Ergänzend unterstützen wir unsere Kundschaft mit professionellen Assessments. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir dich als

(Senior) Consultant Executive Search

Deine Herausforderung

Du führst anspruchsvolle Executive-Search-Mandate selbstständig und begleitest unsere Kundschaft über den gesamten Such- und Auswahlprozess. Du verstehst Geschäftsmodelle und Anforderungen, identifizierst passende Persönlichkeiten und beurteilst Kandidat:innen fundiert und auf Augenhöhe. Dabei arbeitest du eng mit unserem erfahrenen Consulting-Team und professionellen Inhouse-Research zusammen. Bestehende Kundenbeziehungen entwickelst du weiter, baust dein Netzwerk aus und leistest einen aktiven Beitrag zur Gewinnung neuer Mandate. Je nach Erfahrung und Interesse bringst du dich zudem als Co-Assessor:in in unsere Assessments ein. Professionelle Prozesse, eine leistungsfähige Infrastruktur, kurze Entscheidungswege und ein starkes Team bieten dir das Umfeld, um erfolgreich zu arbeiten und dich weiterzuentwickeln.

Dein Profil

Du verfügst über eine fundierte höhere Ausbildung und mehrere Jahre Erfahrung im Executive Search. Den Schweizer Markt kennst du bestens und bist mit Direktansprache sowie der Evaluation von Führungskräften vertraut. Du denkst unternehmerisch, arbeitest selbstständig und findest dich rasch in unterschiedlichen Unternehmen, Branchen und Funktionen zurecht. Mit deiner Allgemeinbildung, deinem Gespür für Menschen und deiner Kommunikationsstärke überzeugst du Kunden und Kandidat:innen gleichermaßen. Du bist kontaktfreudig, verbindlich und hartnäckig, hast Freude an Kundenentwicklung und Akquisition und bringst einen hohen Qualitätsanspruch mit. Deutsch und Englisch beherrschst du sicher.

Überzeuge uns

Du kennst das Executive-Search-Geschäft und möchtest Verantwortung übernehmen? Du hast Freude an Menschen, anspruchsvollen Mandaten und langfristigen Kundenbeziehungen? Dann möchten wir dich kennenlernen. Bei MPB erwarten dich interessante Mandate, viel Gestaltungsspielraum, ein starkes Team und die Möglichkeit, deinen persönlichen Beitrag zum weiteren Erfolg unseres Unternehmens zu leisten.

Bewerbungen gerne an:

jobs@mpb.ch | www.mpb-executive-search.ch

MPB Executive Search, Basel, Bern, Zürich

Member of the MPB Recruitment Group